

# Fornitore globale di servizi IT



**MERGERSCORP**

## Fornitore globale di servizi IT

Servizi informatici, con particolare attenzione ai servizi a valore aggiunto (sviluppo software, assistenza IT, servizi gestiti). L'azienda è un fornitore di servizi IT globale ben consolidato con un portafoglio clienti diversificato, che serve principalmente aziende multinazionali in America Latina. Ha una comprovata esperienza nella transizione dei clienti da modelli di staffing di base a servizi di maggior valore. L'azienda si differenzia per il pieno rispetto delle normative in materia di lavoro e fiscali in tutte le giurisdizioni in cui opera, favorendo relazioni a lungo termine con i clienti basate sull'affidabilità e sulla riduzione dei rischi operativi.

### Posizione di mercato

La Società opera in un mercato competitivo di servizi tecnologici, in particolare in America Latina. Pur essendo in concorrenza con operatori informali che possono avere costi inferiori a causa della mancata conformità, la Società mantiene una forte posizione competitiva offrendo piena conformità, sicurezza operativa e standard di alta qualità. La sua strategia di prezzo bilancia la competitività con il valore del suo modello di consegna conforme e nearshore.

### Punti salienti

- 30 anni di esperienza come fornitore affidabile di servizi IT
- Ampia presenza internazionale in America Latina, Stati Uniti e Spagna.
- Uffici in Argentina e Messico
- Modello di consegna scalabile al servizio dei clienti aziendali
- Processo di vendita completo in corso per sostenere la prossima fase di crescita

### Offerta di servizi

- Assicurazione di qualità: gamma completa di servizi di test manuali e automatici.
- Sviluppo software: soluzioni personalizzate per la trasformazione digitale
- Assistenza tecnica: Servizi di assistenza agli utenti e all'infrastruttura end-to-end
- Reclutamento di talenti: Aumento del team IT specializzato

### Strategia di crescita

- Espansione geografica: Sfruttare le relazioni con i clienti esistenti per promuovere la crescita in nuovi mercati, in particolare in Spagna, e sviluppare ulteriormente altri paesi dell'America Latina (Brasile, Cile, Stati Uniti, Uruguay, Colombia e Perù) attraverso investimenti diretti e partnership strategiche.
- Cross-Selling: Ampliare l'offerta di servizi ai clienti esistenti.
- Ottimizzazione dei margini: Sforzi continui per migliorare la redditività attraverso la rinegoziazione dei contratti, l'assorbimento dei costi fissi al crescere dei ricavi e la diversificazione geografica della capacità di consegna.

### Dati finanziari salienti (proiezioni)

- Entrate totali: Si prevede una crescita da 10,3 milioni di dollari nel 2024 a 34,8 milioni di dollari nel 2029.

#### TARGET PRICE

\$ 8,250,000

#### GROSS REVENUE

\$ 10,300,000

#### EBITDA

\$ 0

#### BUSINESS TYPE

Servizi

#### COUNTRY

Argentina

#### BUSINESS ID

L#20250955

- Concentrazione dei ricavi: Argentina, Spagna, Messico, altri paesi dell'America Latina.
- Margine lordo: Si prevede che rimanga stabile intorno al 27-28%.
- EBITDA: Si prevede un aumento significativo dal 7,2% nel 2024 al 13,5% nel 2029, grazie alla scala operativa, all'ottimizzazione dei contratti e all'espansione europea. Si prevede che le attività in Spagna diventeranno positive a livello di EBITDA a partire dal 2027.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)