Fornitore storico e leader di estensioni per il commercio digitale su Magento e Shopify



PRINTED ON: *October 31, 2026, 3:26 AM (EST)* **PUBLISHED ON:** *July 12, 2025, 1:29 PM (EST)* **UPDATED ON:** *October 31, 2026, 2:26 AM (EST)*

MERGERSCORP

Fornitore storico e leader di estensioni per il commercio digitale su Magento e Shopify

TARGET PRICE
$ 18,500,000

GROSS REVENUE
$ 8,900,000

EBITDA
$ 2,700,000

BUSINESS TYPE
Software e SAAS

COUNTRY
Regno Unito

BUSINESS ID
L#20250962

Un fornitore leader di soluzioni nell'ecosistema Adobe Commerce (Magento). Con 15 anni di esperienza sul mercato , l'azienda offre oltre 300 estensioni e soluzioni per Magento 2. Serve una base clienti che supera i 20.000 clienti e ha portato a termine con successo più di 1.700 progetti. L'azienda è riconosciuta come la scelta numero uno per le estensioni Magento 2 e occupa il primo posto per volume di vendite tra i suoi diretti concorrenti.

Posizione di mercato

Il mercato delle applicazioni per il commercio digitale sta registrando una crescita significativa grazie alla continua espansione dell'e-commerce. Adobe Commerce (Magento 2) occupa una posizione di leadership tra le piattaforme di commercio digitale (DCP) , con una popolarità 1,8 volte superiore a quella del suo concorrente più vicino. L'azienda opera in questo mercato in crescita come fornitore chiave di estensioni per la piattaforma Adobe Commerce e mantiene una posizione di vertice tra gli sviluppatori di estensioni per Magento.

Diversificazione geografica e della clientela

L'azienda serve una clientela globale molto varia. Il fatturato proviene principalmente dall'Europa (47%) e dal Nord America (35%), mentre la distribuzione della clientela presenta proporzioni simili (Europa 54%, Nord America 29%). La clientela copre diverse categorie di prodotti: Moda e Abbigliamento rappresentano il 20%, Casa e Giardino il 13%, mentre Altre categorie lifestyle, Computer ed Elettronica rappresentano ciascuna il 10%.

Modello di business e strategia

Il modello di business punta a fornire una soluzione completa ai clienti, che include estensioni e aggiornamenti tramite abbonamento, personalizzazioni, ottimizzazioni, integrazioni, manutenzione, assistenza e sicurezza. L'azienda sta lavorando attivamente per migliorare il tasso di fidelizzazione al secondo anno, che è aumentato notevolmente raggiungendo il 59% nel 2022 e il 64% nel 2023.

Iniziative per la crescita

L'azienda sta perseguendo diverse strategie di crescita, tra cui:

Crescita organica su Magento

Sfruttare la crescita annuale costante del 10-15% di Magento grazie al suo modello di abbonamento e alla sua leadership di mercato.

Espansione su Shopify

Sviluppiamo plug-in per sfruttare la piattaforma di Shopify dedicata alle PMI, che sta crescendo al ritmo del 20-25% all'anno. Da agosto 2023, l'azienda ha registrato una crescita significativa del numero di utenti su piattaforme alternative come Shopify e Wix.

L'azienda ha sede in Europa (non nel Regno Unito).

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website https://www.mergerscorp.com/disclaimer. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM