

# App per la pulizia degli archivi (iOS) con più di 15.000 abbonati pagati



**MERGERSCORP**

## App per la pulizia degli archivi (iOS) con più di 15.000 abbonati pagati

L'acquisizione è un'applicazione mobile iOS redditizia che si rivolge a un segmento in rapida crescita di utenti anziani di smartphone (principalmente di età superiore ai 50 anni) che desiderano un modo semplice per mantenere i loro dispositivi funzionanti. L'applicazione aiuta gli utenti a svuotare lo spazio di archiviazione, a rimuovere i file di grandi dimensioni e a ottimizzare le prestazioni con un'interfaccia pulita e intuitiva che non richiede competenze tecniche.

L'azienda opera nel mercato delle app di utilità ad alta richiesta e genera ricavi da abbonamento prevedibili e ricorrenti da una base di utenti fedeli. Con diversi anni di prestazioni comprovate e una crescita costante, offre un'opportunità scalabile e a bassa manutenzione per un acquirente che voglia espandersi nel settore delle utility mobili.

### Punti salienti e attività chiave

- o Crescita dell'EBITDA dell'84% nel 2025 rispetto al 2024
- o 4,4 Stelle con oltre 46K valutazioni (in tutto il mondo)
- o Nella Top 10 della categoria delle app Cleaner
- o Elevato valore di vita (LTV) per utente (\$100 a livello globale e \$150 in Giappone) con CAC da \$30 a \$50
- o I demografi più anziani sono in genere disposti a pagare di più per le app in abbonamento.
- o Un mercato ampio e non sfruttato con un forte potenziale di crescita
- o Forte base di utenti a livello globale con un elevato coinvolgimento
- o Strategia di acquisizione utenti (UA) di Google redditizia e comprovata, con possibilità di scalare.
- o Sono disponibili diversi canali di marketing aggiuntivi (Apple Search Ads, Meta ads e altri) per favorire la crescita.
- o Elevato numero di abbonati attivi e paganti, che garantiscono un flusso di cassa futuro prevedibile
- o Oltre 14.000 abbonati attivi settimanali e 1.000 abbonati attivi annuali
- o Un set di funzionalità competitive, alla pari con le principali app della categoria
- o Tech Stack: Il linguaggio è Swift e il framework è UIKit, senza backend.
- o 20-30 ore a settimana con 2 cofondatori
- o Software proprietario dotato di un robusto algoritmo di scansione e di rilevamento dei duplicati, che garantisce una pulizia del telefono rapida e accurata.
- o Una base ampia e consolidata di abbonati paganti che forniscono entrate ricorrenti prevedibili (\$390K/mese).
- o Forte presenza sull'App Store, con classifiche elevate, recensioni positive e una comprovata trazione sul mercato.
- o Strategie comprovate di acquisizione dei clienti su più canali a pagamento, incluso Google.

I venditori sono aperti a offerte ma cercano un acquirente strategico che apprezzi il software proprietario, il flusso di entrate ricorrenti e la base di utenti.

I proprietari saranno lieti di offrire un periodo di transizione e di supporto personalizzato in base alle esigenze dell'acquirente.

TARGET PRICE  
\$ 12,000,000

GROSS REVENUE  
\$ 4,771,108

EBITDA  
\$ 1,767,040

BUSINESS TYPE  
Online Businesses

COUNTRY  
Stati Uniti

BUSINESS ID  
L#20260982

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)