

Portafoglio di app di utilità mobile su larga scala con 39,2 milioni di utenti attivi mensili



MERGERSCORP

Portafoglio di app di utilità mobile su larga scala con 39,2 milioni di utenti attivi mensili

Questo È un'attività di utilità mobile dominante nella categoria della scansione di codici a barre e QR, profondamente radicata nel comportamento dei consumatori globali. Generando uno dei più grandi flussi indipendenti di dati di scansione di prodotti di prima parte al di fuori dei principali rivenditori, l'attività offre un ponte unico tra l'intento fisico e il commercio digitale..

- **Scala finanziaria:** 13,76 milioni di euro di ricavi nel periodo trailing twelve month (TTM)..
- **Massive Reach:** 39,2 milioni di utenti attivi mensili (MAU) e 2,7 milioni di utenti attivi giornalieri (DAU).
- **Vantaggi immediati:** La normalizzazione della spesa UA al 50% del fatturato sblocca **6,8 milioni di euro di profitto immediato**.
- **Efficienza operativa:** 100% gestito dal fondatore (5-10 ore a settimana) senza dipendenti o spese generali..

TARGET PRICE
\$ 42,000,000

GROSS REVENUE
\$ 13,760,000

EBITDA
\$ 6,800,000

BUSINESS TYPE
Applicazione

COUNTRY
Stati Uniti

BUSINESS ID
L#20261058

Il premio strategico: Dati commerciali di prima parte

L'attività trascende la semplice utilità; è un motore comportamentale ad alta fedeltà. **motore comportamentale ad alta fedeltà**. Ogni scansione rappresenta un segnale diretto di considerazione d'acquisto.

Archetipo dell'acquirente	Opportunità strategica
Piattaforme commerciali	Un punto di ingresso diretto per il DTC; il reindirizzamento delle scansioni verso gli elenchi aumenta i ricavi delle transazioni.
AdTech e dati	Dati massivi e consensuali per l'intelligence sui prezzi al dettaglio e il targeting post-cookie.
Editori di telefonia mobile	39,2 milioni di MAU disponibili per la promozione incrociata a costo marginale UA pari a zero..
Aggregatori di app	Ottimizzazione immediata dei profitti grazie alla riduzione delle UA e alle leve di abbonamento.

Scala e durata comprovate

Con oltre **863 milioni di download nel corso della vita** il portafoglio dimostra una straordinaria resistenza su iOS e Android..

- **Crescita organica:** Forte base organica, con tassi di installazione organica di iOS che raggiungeranno il 76% alla fine del 2025..
- **Ritenzione estrema:** Un'applicazione legacy rimossa dallo store nel 2020 continua a generare entrate residue anni dopo senza aggiornamenti o marketing, dimostrando un comportamento abituale da parte degli utenti..
- **Mix di piattaforme:** Diversificato tra Android (~89% MAU) e iOS (~11% MAU).

Prestazioni finanziarie e ottimizzazione dei profitti

Attualmente l'azienda opera secondo un modello di crescita **modello di crescita ad alto investimento** reinvestendo circa l'89% dei ricavi in un sistema UA automatizzato di proprietà per conquistare quote di mercato..

Leve di redditività immediata

Tasso di reinvestimento UA	Utile normalizzato (€)	Margine (%)
89% (corrente)	€1.46M	10.6%
70%	€4.07M	29.6%
60%	€5.45M	39.6%
50% (Obiettivo strategico)	€6.82M	49.6%

Creazione di valore non sfruttato

L'attuale monetizzazione è concentrata (96%+ Google AdMob), lasciando significative opportunità di "oceano blu" per un operatore strategico..

- **Integrazione commerciale:** La monetizzazione di appena lo 0,1% delle DAU attraverso il commercio affiliato/diretto potrebbe fruttare **oltre 7 milioni di euro di ricavi annuali incrementali**.
- **Livello di abbonamento:** Non esiste un livello premium attuale; un abbonamento da 1,99 euro al mese per il 5% della MAU genererebbe un'enorme quantità di ricavi ricorrenti..
- **Mediazione pubblicitaria:** Passare a un ambiente mediato (ad esempio AppLovin MAX) per aumentare gli eCPM attraverso la concorrenza della domanda..
- **Prodotti di dati:** Confezionare eventi di scansione giornaliera per l'analisi del retail e il targeting AdTech.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM