Club calcistico africano e piattaforma per lo sviluppo e la valorizzazione dei talenti



PRINTED ON: *November 6, 2026, 10:34 AM (EST)* **PUBLISHED ON:** *June 22, 2026, 5:31 PM (EST)* **UPDATED ON:** *November 6, 2026, 10:34 AM (EST)*

MERGERSCORP

Club calcistico africano e piattaforma per lo sviluppo e la valorizzazione dei talenti

GROSS REVENUE
$ 0

EBITDA
$ 0

BUSINESS TYPE
Squadre di Calcio

COUNTRY
Ghana

BUSINESS ID
L#20261100

Una piattaforma di sviluppo calcistico in forte crescita che opera in Ghana, uno dei paesi africani che sfornano più talenti nel calcio professionistico.

Fondata nel 2021, l'organizzazione ha creato un ecosistema calcistico integrato verticalmente, pensato per individuare, formare, valorizzare e monetizzare i giovani talenti d'élite per i mercati nazionali e internazionali. Grazie alla combinazione di attività calcistiche competitive, sviluppo del settore giovanile, ampliamento delle infrastrutture, partnership internazionali per lo scouting e iniziative di coinvolgimento della comunità, questa piattaforma è destinata a diventare un polo di riferimento per l'esportazione di talenti nel panorama calcistico dell'Africa occidentale.

L'azienda ha già raccolto oltre 280.000 dollari in investimenti da parte dei fondatori e intrattiene rapporti strategici con organizzazioni di scouting calcistico e di ricerca di talenti in Europa, Canada e Regno Unito. L'azienda sta entrando in una fase cruciale di espansione, offrendo agli investitori la possibilità di entrare in anteprima in un'impresa calcistica in forte crescita con molteplici opportunità di guadagno.

Punti salienti dell'investimento

- Piattaforma consolidata per lo sviluppo del calcio che opera nell'ambito della Seconda Divisione della Federcalcio del Ghana.
- I fondatori hanno investito oltre 280.000 dollari nelle attività calcistiche, nelle infrastrutture e nella formazione dei giocatori.
- Un percorso formativo integrato, dall'accademia al mondo professionistico, pensato per massimizzare la crescita del valore dei giocatori.
- Una rete consolidata di scouting e partnership a livello internazionale che copre l'Europa, il Canada e il Regno Unito.
- Torneo annuale su invito organizzato dall'azienda, che offre visibilità ai talenti e al marchio.
- Un modello operativo snello e scalabile con un budget operativo annuale di circa 65.500 USD.
- In linea con le tendenze globali relative alla proprietà multipla dei club e all'acquisizione di talenti calcistici.
- C'è un notevole potenziale di crescita grazie ai trasferimenti dei giocatori, ai compensi per la formazione, ai contributi di solidarietà, alle sponsorizzazioni e alla monetizzazione dei diritti mediatici.

Modello di business

L'organizzazione opera come una piattaforma completa per lo sviluppo del calcio e la valorizzazione dei talenti, che comprende:

- Individuazione e formazione dei giovani talenti d'élite.
- Attività calcistiche competitive della prima squadra.
- Programmi di calcio delle accademie e di base.
- Attività di collocamento e trasferimento di giocatori a livello internazionale.
- Tornei di calcio e organizzazione di eventi.
- Iniziative di coinvolgimento della comunità.
- Sviluppo delle infrastrutture calcistiche.

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

L'azienda si basa su una gestione finanziaria rigorosa, una valutazione dei giocatori basata sui dati e un controllo sostenibile dei costi, il tutto per sostenere la crescita a lungo termine.

Infrastruttura e operazioni

L'azienda sta attualmente sviluppando un progetto per uno stadio dedicato alla comunità, pensato per diventare la sede permanente di:

- Attività della prima squadra e dell'accademia.
- Programmi di formazione per i giovani.
- Partite competitive e tornei.
- Iniziative calcistiche a livello locale.
- Eventi commerciali e di sponsorizzazione.

Le attività operative sono supportate da una struttura organizzativa professionale composta da personale tecnico, personale medico, analisti delle prestazioni, esperti di comunicazione e dirigenti amministrativi.

Il club gestisce un modello calcistico per i mercati emergenti altamente efficiente, con strutture di costo pensate appositamente per favorire la scalabilità e attrarre gli investitori.

Fonti di ricavo e potenziale di crescita

Si prevede che la piattaforma generi valore attraverso diversi canali di ricavo complementari:

1. Costi di trasferimento dei giocatori.
2. Indennità di formazione della FIFA.
3. Contributi di solidarietà della FIFA.
4. Retta dell'Accademia.
5. Sponsorizzazioni e collaborazioni commerciali.
6. Vendita di articoli promozionali.
7. Attività di rappresentanza dei giocatori.
8. Monetizzazione dei contenuti digitali e dei media.
9. Ricavi da tornei ed eventi.

Secondo alcune proiezioni indicative della dirigenza, i ricavi annuali derivanti dai trasferimenti potrebbero superare i 400.000 USD in uno scenario di cessioni moderate dei giocatori.

Punti di forza

- L'accesso a uno dei bacini di talenti calcistici più ricchi al mondo.
- Una struttura operativa scalabile ed efficiente in termini di capitale.
- Partnership internazionali per la ricerca e il reclutamento.
- Diversi flussi di ricavi ricorrenti e transazionali.
- Una forte presenza sul territorio e iniziative volte a rafforzare il marchio.
- Notevoli prospettive di crescita nel settore delle infrastrutture.
- Una valutazione iniziale interessante rispetto alle prospettive di crescita a lungo termine.

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website https://www.mergerscorp.com/disclaimer. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM