Piattaforma premium di ingegneria digitale e soluzioni di intelligenza artificiale nearshore al servizio delle aziende



PRINTED ON: *November 7, 2026, 5:55 PM (EST)* **PUBLISHED ON:** *June 22, 2026, 5:34 PM (EST)* **UPDATED ON:** *November 7, 2026, 5:55 PM (EST)*

MERGERSCORP

Piattaforma premium di ingegneria digitale e soluzioni di intelligenza artificiale nearshore al servizio delle aziende statunitensi ed europee

TARGET PRICE
$ 12,500,000

GROSS REVENUE
$ 8,400,000

EBITDA
$ 1,880,000

BUSINESS TYPE
Online Businesses

COUNTRY
Argentina

BUSINESS ID
L#20261094

Un'azienda redditizia e in rapida crescita specializzata in ingegneria digitale e soluzioni di intelligenza artificiale, che offre servizi di sviluppo software mission-critical, modernizzazione, cloud, dati e intelligenza artificiale a clienti aziendali e del mercato medio negli Stati Uniti e in Europa. L'azienda unisce talenti di alto livello provenienti da paesi vicini a una profonda competenza nel settore, consentendo ai clienti di accelerare le iniziative di trasformazione digitale mantenendo al contempo flessibilità operativa ed efficienza in termini di costi.

Con un team di circa 90 professionisti che lavorano interamente da remoto e con sede in America Latina, e una comprovata esperienza al servizio di aziende di prim'ordine nei settori dei viaggi e dell'ospitalità, immobiliare, dell'informazione e dei media, l'azienda si è affermata come partner tecnologico affidabile a lungo termine, con solide relazioni ricorrenti con i clienti e indicatori di fidelizzazione ai vertici del settore.

Punti salienti dell'investimento

Piattaforma di consegna nearshore premium

L'azienda è riuscita a posizionarsi come fornitore di servizi di ingegneria digitale di alto livello, concentrandosi esclusivamente sui mercati statunitensi ed europei, generando il 74% del fatturato dal Nord America e il 26% dall'Europa. Con una tariffa oraria media di circa 72 dollari, l'azienda punta sulla competenza, sulla qualità del servizio e sul valore strategico piuttosto che sul prezzo.

Portafoglio clienti aziendali di alta qualità

L'azienda serve 34 clienti attivi tra grandi imprese e aziende di medie dimensioni, tra cui diversi rapporti di lunga durata che durano da più di tre anni consecutivi. Il fatturato proviene esclusivamente da clienti statunitensi ed europei, il che elimina l'esposizione ai mercati emergenti, meno prevedibili, e allo stesso tempo garantisce l'accesso a budget tecnologici più consistenti e a progetti di maggior valore.

Piattaforma di crescita basata sull'intelligenza artificiale

L'intelligenza artificiale è integrata in tutto il modello operativo dell'azienda, anziché essere offerta come servizio a sé stante. Attraverso il suo Innovation Lab e la futura AI Solutions Practice, l'azienda offre flussi di lavoro basati sugli agenti, integrazioni con modelli di linguaggio di grandi dimensioni (LLM), implementazioni MLOps e soluzioni di automazione basate sull'intelligenza artificiale che migliorano i risultati dei clienti, ottimizzando al contempo l'efficienza interna dei processi.

Eccellente capacità di trattenere i talenti e garantire la qualità dei servizi

L'azienda ha creato un team di ingegneri di grande esperienza, caratterizzato da un tasso di fidelizzazione volontaria dei dipendenti del 96%, un rapporto di 3:1 tra senior e junior e una forza lavoro in cui circa l'88% del personale operativo ricopre ruoli senior. Questo vantaggio in termini di competenze favorisce l'applicazione di tariffe premium, la fidelizzazione dei clienti e un'esecuzione coerente dei progetti.

Partnership tecnologiche strategiche

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

L'azienda intrattiene rapporti strategici con piattaforme tecnologiche leader del settore, tra cui Contentful, Hightouch, Cloudinary, Salesforce e Sanity. Queste collaborazioni generano opportunità ricorrenti di acquisizione di nuovi clienti grazie a iniziative di co-vendita, attività di marketing congiunte e segnalazioni all'interno dell'ecosistema.

Servizi principali

Ingegneria di prodotto

Sviluppo completo di applicazioni web, mobili, cloud-native e basate sull'intelligenza artificiale per clienti aziendali che necessitano di soluzioni tecnologiche complesse e scalabili.

Modernizzazione digitale

Iniziative di modernizzazione delle applicazioni legacy, migrazione al cloud, ottimizzazione delle prestazioni, riprogettazione dell'architettura e trasformazione dello stack tecnologico.

Dati, integrazione e analisi

Sviluppo di API, architetture basate sugli eventi, pipeline ETL/ELT, ingegneria dei dati e infrastrutture di analisi a supporto degli ecosistemi digitali aziendali.

Soluzioni Salesforce e CRM

Servizi di implementazione, personalizzazione, integrazione e ottimizzazione per Salesforce Sales Cloud, Service Cloud, Marketing Cloud e le tecnologie CRM correlate.

Divisione Soluzioni di Intelligenza Artificiale

Un'offerta in rapida espansione incentrata sull'implementazione dell'IA, l'automazione dei flussi di lavoro, l'integrazione di modelli linguistici di grandi dimensioni e le iniziative di adozione dell'IA a livello aziendale.

Vantaggi competitivi

- Posizionamento premium con un modello di offerta orientato alle aziende
- Profonda esperienza nei settori dei viaggi, dell'ospitalità, del settore immobiliare e dei media
- Una struttura di collaborazione orientata ai risultati con responsabilità end-to-end
- Personale tecnico di grande esperienza con un tasso di fidelizzazione eccezionale
- Funzionalità di intelligenza artificiale integrate nelle operazioni di consegna
- Un solido ecosistema di partner tecnologici
- Strategia di crescita collaudata basata sull'acquisizione e l'espansione, con un NRR superiore al 129%
- Modello operativo nearshore scalabile con potenziale di espansione internazionale

Strategia di crescita

Il piano di crescita triennale dell'azienda punta a raggiungere un fatturato di oltre 15 milioni di dollari entro il 2028, grazie a:

- Espansione all'interno dei clienti aziendali esistenti
- Lancio e espansione della divisione dedicata alle soluzioni di intelligenza artificiale
- Continua espansione nei mercati statunitensi ed europei
- Acquisizione di 5–7 nuovi clienti aziendali all'anno
- Aumento dei margini grazie a processi di consegna e automazione basati sull'intelligenza artificiale

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

- Aumento della quota di incarichi a tariffa fissa e di consulenza

Panoramica delle transazioni

Gli azionisti stanno valutando la vendita del 100% del capitale sociale della Società, offrendo agli investitori l'opportunità di acquisire una piattaforma di ingegneria digitale redditizia e basata sull'intelligenza artificiale, con una posizione di mercato di prim'ordine, rapporti con i clienti altamente ricorrenti, una forte prospettiva di crescita e una significativa esposizione al mercato in rapida espansione dei servizi di intelligenza artificiale per le imprese.

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website https://www.mergerscorp.com/disclaimer. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM