

Consulenza digitale e piattaforma di supporto alla strategia di ingresso sul mercato (CTM) per aziende



MERGERSCORP

Consulenza digitale e piattaforma di supporto alla strategia di ingresso sul mercato (GTM) per aziende tecnologiche globali

Società di consulenza digitale in forte crescita e piattaforma di supporto al go-to-market che aiuta alcune delle aziende tecnologiche più famose al mondo ad accelerare l'adozione dei prodotti, il coinvolgimento dei clienti e l'esecuzione commerciale.

Fondata nel 2015 e con sede a Buenos Aires, oltre a sedi operative a Madrid e Città del Messico, l'azienda ha sviluppato un modello multidisciplinare unico nel suo genere che unisce consulenza strategica, produzione creativa, implementazione dell'intelligenza artificiale, analisi dei dati e servizi tecnologici. Oggi l'azienda serve più di 90 team di clienti in tutto il mondo, tra Nord America, Europa e America Latina.

In qualità di organizzazione certificata B-Corp, l'azienda si è conquistata una posizione di mercato distintiva aiutando i clienti del settore tecnologico aziendale a lanciare, espandere e ottimizzare con successo prodotti e servizi complessi.

Punti salienti dell'investimento

Partner di fiducia dei leader tecnologici mondiali

- Al servizio di oltre 90 team di clienti aziendali in tutto il mondo
- Rapporti di lunga data con aziende tecnologiche leader nei settori della ricerca, dei social media, dell'e-commerce, della mobilità e dei servizi digitali
- Un tasso di fidelizzazione dei clienti eccezionale, superiore al 96%
- Crescita media del fatturato per cliente pari a circa 2,4 volte nel corso del ciclo di vita del cliente

Base di ricavi internazionale diversificata

- Oltre l'82% dei ricavi proviene dai mercati nordamericani ed europei
- Capacità di consegna a livello globale su tre continenti
- Un posizionamento solido per trarre vantaggio dalla continua trasformazione digitale e dalle tendenze relative all'adozione dell'intelligenza artificiale

Offerta completa di servizi end-to-end

Una suite integrata di servizi di alto valore che include:

- Crescita e diffusione del prodotto
- Programmi di supporto alle vendite
- Produzione di contenuti digitali
- Strategia e attuazione GTM
- Implementazione dell'IA e automazione
- Analisi dei dati e dashboard
- Supporto al lancio del prodotto
- Eventi e progettazione di esperienze formative

Una pipeline di crescita interessante

- Un solido motore di sviluppo commerciale con circa 12 nuovi clienti aziendali attualmente in fase di negoziazione

GROSS REVENUE

\$ 8,000,000

EBITDA

\$ 600,000

BUSINESS TYPE

Online Businesses

COUNTRY

Argentina

BUSINESS ID

L#20261093

- Crescente domanda di servizi per l'implementazione dell'intelligenza artificiale, l'ottimizzazione del GTM e la trasformazione digitale
- Importanti opportunità di espansione geografica e di cross-selling all'interno dei clienti esistenti

Un team internazionale di grande esperienza

- Circa 118 professionisti nei settori della strategia, della creatività, della tecnologia, dell'intelligenza artificiale, dei dati e delle operazioni
- Persone giuridiche costituite e infrastrutture operative in Argentina, Spagna e Messico
- Una profonda competenza al servizio delle aziende tecnologiche multinazionali

Composizione dei ricavi

Per area geografica

- Stati Uniti: 63%
- Europa: 19%
- America Latina: 18%

Per linea di servizio

- Crescita e diffusione del prodotto: 35%
- Attività ed esperienze: 30%
- Supporto per dati e sviluppo: 25%
- Lanci di prodotti e analisi di mercato: 10%

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM