

Piattaforma SaaS leader nel settore della gestione delle buste paga e delle risorse umane e del servizio



MERGERSCORP

Piattaforma SaaS leader nel settore della gestione delle buste paga e delle risorse umane, al servizio dell'America Latina

Il progetto rappresenta un'opportunità per investire in una piattaforma software basata sul cloud per la gestione delle buste paga e delle risorse umane (HCM) in rapida crescita, al servizio delle piccole e medie imprese in tutta l'America Latina. L'azienda si è affermata come fornitore affidabile di soluzioni fondamentali per la gestione delle buste paga e delle risorse umane, generando ricavi altamente ricorrenti, un tasso di fidelizzazione dei clienti eccezionale e un percorso chiaro verso l'espansione regionale.

Panoramica dell'azienda

L'azienda offre una piattaforma completa e cloud-native per la gestione delle buste paga e delle risorse umane (HCM), composta da oltre 12 moduli integrati pensati per semplificare la gestione del personale, l'amministrazione delle buste paga, la conformità normativa e le operazioni relative alle risorse umane. Oltre alla sua offerta principale di software, l'azienda fornisce servizi di gestione paghe in outsourcing e soluzioni di firma elettronica basate sulla blockchain, creando così una proposta di valore diversificata e che fidelizza i clienti.

Con sede in Argentina, l'azienda serve oltre 380 clienti attivi in tutta la regione e conta circa 65 professionisti impegnati nello sviluppo dei prodotti, nel supporto ai clienti e nella crescita commerciale.

Punti salienti dell'investimento

- Modello di ricavi ricorrenti di alta qualità, sostenuto da abbonamenti SaaS che genereranno circa 2,3 milioni di dollari di ARR nel 2025, con un ARR previsto che raggiungerà i 3,2 milioni di dollari nel 2026.
- Un solido profilo di crescita dei ricavi, con un aumento dell'ARR di circa il 35% su base annua, trainato dall'acquisizione di nuovi clienti e dall'espansione all'interno della base clienti esistente.
- Indicatori eccezionali di fidelizzazione dei clienti, tra cui un tasso di fidelizzazione del fatturato lordo (GRR) del 98% e un tasso di fidelizzazione del fatturato netto (NRR) del 107%, a dimostrazione dell'importanza fondamentale della piattaforma e del successo delle iniziative di upselling.
- Un modello economico SaaS davvero allettante, con un margine lordo dell'82,5%, che garantisce una notevole leva operativa man mano che l'azienda cresce.
- Una base clienti diversificata, composta da oltre 380 piccole e medie imprese attive, con un basso rischio di concentrazione della clientela.
- Un'enorme opportunità di mercato ancora poco sfruttata, rivolta a milioni di PMI in tutta l'America Latina che continuano ad affidarsi a processi manuali e frammentati per la gestione delle buste paga e delle risorse umane.
- Una piattaforma di prodotto collaudata che comprende oltre 12 moduli e una solida roadmap di innovazione che include l'automazione avanzata dei flussi di lavoro, funzionalità di pagamento su richiesta, servizi finanziari integrati e strumenti digitali per il coinvolgimento dei dipendenti.
- Una chiara strategia di espansione regionale, che sfrutta un'infrastruttura cloud scalabile e un ecosistema di partner in continua crescita per accelerare

GROSS REVENUE
\$ 2,300,000

EBITDA
\$ 0

BUSINESS TYPE
Software e SAAS

COUNTRY
Argentina

BUSINESS ID
L#20261090

l'espansione oltre i confini dell'Argentina verso i mercati dell'America Latina in generale.

Motivazioni strategiche

Il Progetto Silver si colloca perfettamente all'incrocio tra trasformazione digitale, gestione della forza lavoro e tecnologia finanziaria. L'azienda può contare su solidi ricavi ricorrenti, un'eccellente fidelizzazione dei clienti, una piattaforma SaaS scalabile e un ampio margine di crescita per l'espansione geografica. Con la crescente domanda di soluzioni automatizzate per la gestione delle buste paga, la conformità normativa e la gestione delle risorse umane in tutta l'America Latina, Project Silver offre un'interessante opportunità di acquisizione di una piattaforma o di investimento nella crescita in uno dei segmenti della tecnologia HR in più rapida espansione della regione.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM